



1813–2013

*Kungl. Skogs- och Lantbruksakademiens uppgift är att med stöd av vetenskap och praktisk erfarenhet till samhällets gagn främja jordbruk och skogsbruk samt därtill knuten verksamhet. Akademien instiftades år 1811 på initiativ av Karl XIV Johan och startade sitt arbete den 28 januari 1813.*

## Akademiens 200:e sammankomst

---

### De nyinvalda ledamöternas tal

Boel Andersson .....	2
----------------------	---



KSLA 200 år  
1813–2013

## Boel Andersson, å de nya ledamöternas vägnar

---

**KSLA:s högtidssammankomst den 28 januari 2013**

*Eders Majestäter*

*Eders excellenser*

*Mina damer och herrar*

Idag har vi som är nyinvalda fått våra ledamotsbrev i KSLA.

Stort tack för detta förtroende!

Jag går in i mitt uppdrag med nyfikenhet, ödmjukhet och förväntan. Att vara ledamot i KSLA tror jag kommer att ge kunskap, nya perspektiv och tankeställare på många olika områden inom de gröna näringarna.

Min man Hans-Axel och jag driver tillsammans med duktiga och engagerade medarbetare ett trädgårdsföretag i Hököpinge utanför Vellinge i sydvästra Skåne. Vi odlar grönsaker på fri-land och har eget packeri för lök, med det senaste inom NIR-teknik. Lök är ryggraden i företaget men även dill, persilja, färsk potatis och melon odlas.

Med kunskap och respekt för jordens beskaffenhet gör vi allt för att få fram produkter av hög kvalitet. När jorden reder sig framemot vårkanten är det tid för sådd och plantering. Det är en stor glädje i att få se något växa. Tänk er ett vajande grönt dillfält, doften av nätmelon i växthuset, smaken av kryddig bladpersilja, känslan när man ser en lök med glänsande skal. Förhoppningen är naturligtvis att få skörda och sälja dessa produkter.

Men...

Vädret/naturen finns alltid där, antingen som medspelare eller som motspelare. Kampen om konsumenten står i butiken och där finns också våra kolleger och konkurrenter från andra länder med samma produkter som vi – ofta med en annan, lägre prislapp, men tyvärr också odlade efter en annan regelbok

Allt börjar med en bra råvara som kunden känner förtroende för. Ur detta föddes en idé att förmedla grönsaker direkt till konsument. Sedan några år tillbaka står jag nu på torget i Falsterbo under sommar och höst med våra egna och andra närliggande gårdars produkter. Där vill jag förmedla kunskap om råvaror, odling, förvaring och tillagning om produkterna som jag säljer. Allt för att skapa ett mervärde för kunden.

Efter en arbetsdag på fält och torg, känns det gott att kunna gå ner till våra strandängar, sätta sig på bänken, prata lite om dagen som gått, ta en kopp kaffe och se solen gå ner som en mogen melon i Öresund.

Tack!

*Boel Andersson*